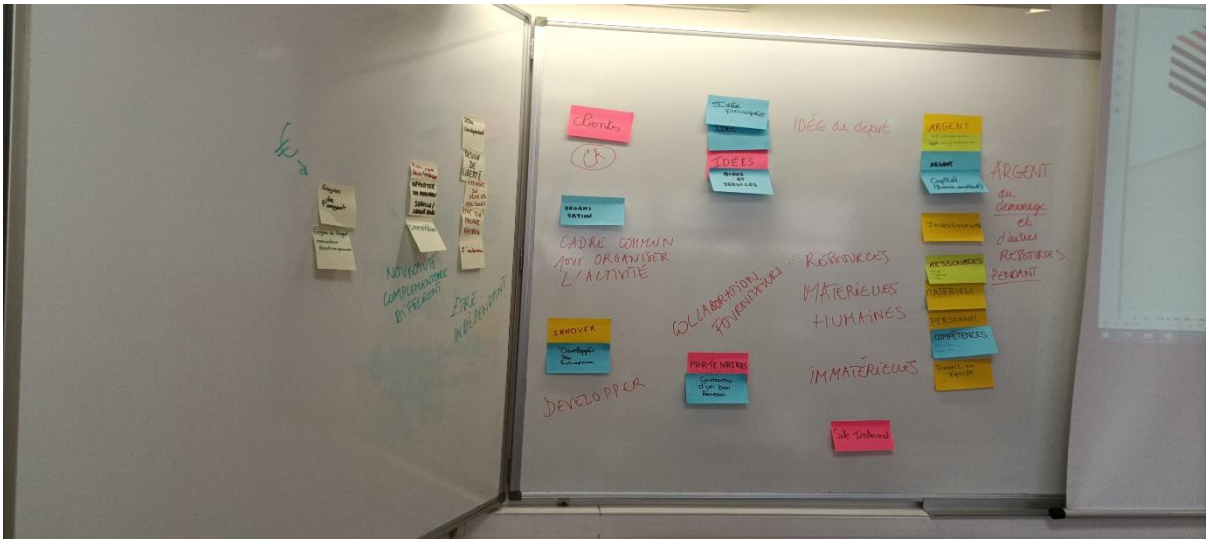
Le mercredi 1er février, les étudiants de BTS SAM ont accueilli Madame THIBAUD et Madame BONNERRE de « la Fabricothèque » afin de découvrir les différentes étapes de l'entreprenariat. En fin de matinée, Monsieur QUIBEL, dirigeant de l'entreprise SERIOUS FRAME est venu illustrer cette présentation en témoignant sur son parcours d'entrepreneur.

Les étudiants ont ainsi découvert à partir d'un jeu la création d'entreprise. A l'aide de post-it ils ont essayé de retrouver les éléments inhérents à fonctionnement d'une entreprise ainsi que les motivations qui peuvent pousser un individu ou un collectif à se lancer dans l'aventure. Une idée, un cadre commun pour organiser l'activité, une collaboration avec des parties prenantes, et bien entendu des ressources (matérielles, immatérielles, humaines et financières) sont indispensables pour démarrer. Madame THIBAUD a ensuite présenté les différentes étapes de la création d'entreprise : validation de l'idée, montage du projet avec analyse de l'environnement macro et micro-économique, financement du projet, choix de la forme juridique, immatriculation de l'entreprise… Mme THIBAUD a particulièrement insisté sur la démarche itérative de la création d'entreprise… A chaque étape, se poser toujours la même question « j'y vais ou je n'y vais pas ». La recherche de liberté, d'indépendance, d'autonomie sont les principales motivations d'un entrepreneur. La réussite repose également sur le soutien de structures d'accompagnement type chambres consulaires. Le rôle que la Fabricothèque est d'orienter le porteur de projets vers les bonnes structures en fonction de ses besoins.



La matinée a été clôturée par la venue de M. QUIBEL, créateur de l'entreprise SERIOUS FRAME située avenue Newton à La Rochelle. Cette entreprise est spécialisée dans la communication visuelle en 3D (création en 3D, application Transmedia, Serious Games, R&D Communcation). Les étudiants ont pu échanger sur son parcours d'entrepreneur et plus particulièrement sur les qualités et compétences requises pour se lancer. Au-delà des savoir-faire, la gestion du stress, la gestion de son temps et le soutien de la famille sont des atouts indispensables à la réussite. Il faut être polyvalent et y croire tout en acceptant les échecs. M. QUIBEL a insisté sur le réseautage pour rencontrer des partenaires. Selon lui « les meilleurs prescripteurs sont les clients ». Il a été soutenu dans son projet par La Rochelle TECHNOPOLE. Il a conclu sur l'importance de l'innovation. Il propose ainsi au sein de son entreprise « 3 semaines RD pure » où chaque collaborateur « recherche une innovation » et la soumet à l'équipe. Une proposition de jeux vidéo a ainsi vu le jour.

Les étudiants de BTS SAM1 remercient Mme THIBAUD, Mme BONNERRE et M. QUIBEL pour le temps qu'ils leur ont consacré.